



Motivation und Werte sind ein viel diskutiertes Thema; die Wissenschaft entwickelt immer wieder neue Modelle, um diese Phänomene zu erklären - und nutzbar zu machen im Berufs- und Privatleben.

Was ist Motivation? Welche Werte, Ziele und Bedürfnisse bewegen den Menschen - und treiben ihn an?

Wie kann man die eigene und die Motivation anderer (zum Beispiel eines Mitarbeiters) erhöhen?

Prof. Dr. Steven Reiss, ein amerikanischer Psychologe, erarbeitete einen weltweit anerkannten Persönlichkeits-Fragebogen; das sogenannte „Reiss-Profil“ zeigt, welche Motive, Wünsche und Werte das individuelle Handeln bestimmen und steuern.

Im Seminar analysieren die Teilnehmer zunächst ihre eigene Werte-Hierarchie (Selbsterfahrung).

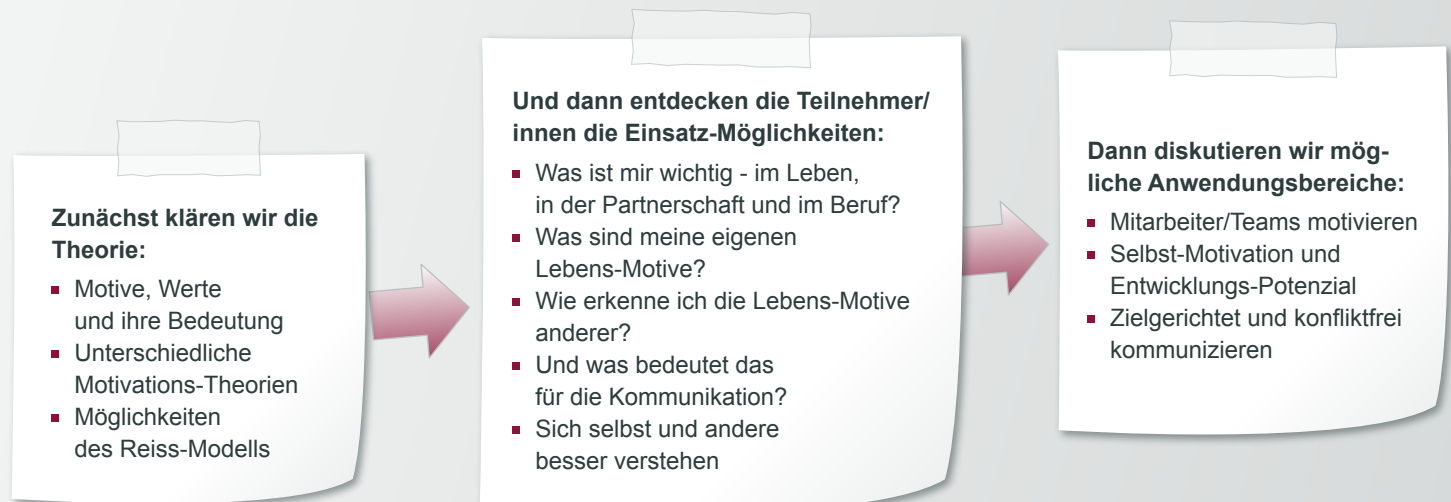
ZIEL IST dann, diese Erkenntnisse in den Lebens- und Berufsalltag umzusetzen:

Was bedeutet die Werte-Hierarchie für mich selbst? Wie kann ich die Motive und Werte anderer erkennen und dies für eine noch bessere Kommunikation nutzen?

IHR NUTZEN

Wer seine Motive und Werte kennt, kann respektvoll, wertschätzend und lösungsorientiert kommunizieren.

INHALT



STICHWORTE

Motive ■ Werte ■ Reiss-Profil ■ Teambildung ■ Ressourcenorientierung

DETAILS

ZIELGRUPPE

Teamleiter/innen, Führungskräfte
Alle die besser verstehen wollen, was sie selbst und andere motiviert

GRUPPENGROSSE

6 bis max. 12 Teilnehmer/innen

DAUER

2 Tage

ORT

Bei Ihnen im Unternehmen oder in einem Seminar-Hotel

TRAINER

Gert Kraus oder andere Trainer von Optimale Kommunikation

KONTAKT

ok - Kontaktieren Sie Gert Kraus
Telefon +49 (0) 89 / 743 57 641
Mobil +49 (0) 162 / 60 64 392
E-Mail mail@optimale-kommunikation.de